



Verslag lezing - Camperbouw Holland – 25 oktober 2022

Camper, a way of life!

Onze voorzitter Ton Zuiderwijk stelt kort de spreker voor vanavond voor. Dit is dhr. Wim Visser van Camperbouw Holland. Tevens heet hij 2 gasten van de afdeling Kennermerland van harte welkom.

Wim geeft aan sinds 1980 werkzaam te zijn bij deze onderneming die in 1979 door zijn vader is gestart. In die tijd bestond de markt vooral uit aanbieders van 'kant & klare' campers, dit waren met name bestaande grotere caravanbouwers. Camperbouw Holland is door de jaren uitgegroeid tot de grootste maatwerk camper constructeur in Nederland.

De grote merken bouwden uitsluitend caravans en legde zich meer en meer toe op campers die qua constructie nog nauw verwant waren met de toenmalige caravans, technisch vaak heel matig. Bij Camper Holland ontwikkelde men eigen, veel sterkere sandwich constructies. Hierdoor groeide de business ook internationaal snel met een breed scala aan ombouwprojecten. De laatste jaren ligt de nadruk echter weer sterk op de Core Business, dus het bouwen van echt maatwerk.

Hoe verloopt het advies / verkooptraject? Het begint met het inventariseren; wat wil de klant met zijn of haar camper doen en wat zijn aan de andere kant de mogelijkheden qua budget. Het motto hierbij is 'Gaat niet bestaat niet'. Je moet je dus vooral inleven, kortom wat wil de klant precies. Sommige klanten zijn heel helder maar soms kost dit voortraject best wel veel tijd. Na dit voortraject kan het zoeken naar het juiste voertuig beginnen. (bestelbus of kale chassis-cabine)



De wet en regelgeving rond het bouwen van een camper is de laatste jaren, heel terecht, behoorlijk aangescherpt. Wim schetst op heldere wijze hoe vanuit het totaalplaatje het bouwproces wordt doorlopen. Vaak heeft de klant heel specifieke eisen gerelateerd aan hobby's, sport of combinatie camper / mobiel kantoor (zakelijk gebruik) etc. De laatste jaren ook veel projecten met 4x4 voertuigen voor reizen buiten Europa in ruw terrein.

Zie voor de, door de RDW gestelde technische eisen, onderstaande link. Ook de RDW adviseert regelmatig met een ervaren ombouwer in gesprek te gaan daar het ombouwtraject voor veel particulieren te gecompliceerd is.

<https://www.rdw.nl/particulier/voertuigen/kampeerauto/wijzigen-en-restaureren/bedrijfsauto-ombouwen-tot-kampeerauto>

Naar aanleiding van diverse vragen vanuit onze leden behandelt Wim een paar bijzondere aandachtsvelden:

Gewicht : Eén van de lastige en zeker ook kritische factoren. Maximum gewicht om met een B-rijbewijs te mogen rijden is 3.500 kg, dit is eigenlijk niet meer van deze tijd. Voertuigen zijn



door moderne veiligheidstechnieken behoorlijk zwaarder geworden en bij elektrisch aangedreven voertuigen door het hoge Batterijpakket gewicht al helemaal lastig.

Hopelijk komt er binnen de EU een aanpassing. Hier wordt al lang over gesproken maar tot nog toe niet één EU regeling. Voor campers met een max. totaalgewicht >3.500 tot 7.500 kg is nu het C1 Rijbewijs nodig.

Technische eisen : Zaken zoals veel toegepaste draaiplateau stoelen en

hefdakconstructies dienen gecertificeerd te zijn. Denk bij draaiplateau stoelen ook aan de sluitstuk bevestiging van veiligheidsgordels die in het stoelframe geïntegreerd is.

- Voor klanten die buiten de EU willen reizen is het advies “Graag zo min mogelijk hi-tech” Storingen aan bv. een Euro 6 motor zijn in Europa soms al lastig maar in Afrika of Azië al helemaal niet iets waar je op zit te wachten. Ook een simpel advies als een kooktoestel op diesel kan handig zijn.

De BPM : Naast de technische eisen die door de RDW worden gesteld krijg je ook te maken met de minimale eisen die de fiscus stelt. De meest belangrijke zijn:

- 2 zitplaatsen, 2 slaapplekken, een keukenblok, opberg ruimten en de minimale (ev. met hef-dak) vereiste stahoogte.

Voor een bedrijfsvoertuig > 5 jaar is geen BPM meer verschuldigd maar na ombouw tot camper is het een personenauto geworden en dient alsnog de rest-BPM over het basisvoertuig en de fabrieksopties te worden voldaan.

De kracht van Camperbouw Holland is en blijft het kunnen realiseren van echt individuele wensen, dit voor klanten uit allerlei landen waarbij mond-tot mond reclame belangrijker is dan lange verkoopverhalen. Om dit te onderbouwen en ons echt te laten zien heeft Wim een prachtig voorbeeld meegebracht (op basis van Fiat Ducato Maxi) waar de details kunnen worden bekeken. Echt héél veel slimme details!

Sluiting : Ton bedankt Wim Visser voor zijn boeiende verhaal (ja dus ook zonder PowerPoint prima presentatie mogelijk!) en overhandigt het bekende ATC klassieker model. Het is naast het interessante verhaal ook zeker een gezellige avond geworden waarbij menigeen nog even is gebleven.



Website: www.vereniging-atc.nl e mail: secretaris@atc-gravenhage.nl
Arjan van Doorn Esdoorpad 10 2461DE Ter Aar telefoon 0682 047770